

Уважаемый партнер компании «Маджерик Текнолоджис»

Данный раздел посвящен тому, чтобы каждый человек, желающий получить от своих обширных связей и контактов реальный доход, смог реализовать данную возможность.

Поскольку технологии RVC-ИПИ и "МЕТАС" являются абсолютно уникальными разработками, то при правильной подаче информации и грамотном взаимодействии с потенциальными потребителями, данные технологии могут приносить значительную прибыль.

Дорогие партнеры и все, кто хочет соединить свой информационный ресурс с нашими высокими технологиями, этот раздел для Вас.

Компания «Маджерик Текнолоджис» предлагает своим партнерам разные формы сотрудничества. Рассмотрим и подробно опишем преимущества каждой из них.

Дилерская схема работы

Данная форма работы подразумевает самостоятельное применение дилером материалов RVC-ИПИ и (или) "МЕТАС" технологий. Главный плюс данной схемы заключается в том, что дилер приобретает продукцию со скидкой и напрямую работает с потенциальными потребителями с правом оказания услуг по обработке как RVC-ИПИ составами, так и ФМК "МЕТАС". Такая форма работы удобна людям, имеющим готовые торговые сети или опыт в сфере розничной торговли и является логичным шагом для агентов, наработавших каналы сбыта.

Дилером может стать только юридическое лицо или индивидуальный предприниматель.

Что конкретно нужно сделать для начала работы по дилерской схеме:

1. Подробно изучить информацию о технологии на сайте компании mageritec.com
2. Особенно внимательно изучить раздел «Сотрудничество».
3. Внимательно изучить текст дилерского договора и сопроводительного письма.
4. Заполнить договор согласно образцу, который вы можете найти в данном разделе.
5. Распечатать договор в двух экземплярах, подписать каждую страницу в нижнем правом углу.
6. Приложить копии следующих документов: паспорта, постановки на налоговый учет, об открытии счета в банке, свидетельство о регистрации, резюме (для ИП),

краткое описание направлений деятельности компании.

7. Вложить конверт с обратным адресом.
8. Отправить документы заказным письмом по адресу: 111141, г. Москва, ул. Кусковская, д. 20А, оф. В-301, ООО «Маджерик Текнолоджис».
9. Позвонить в компанию «Маджерик Текнолоджис» по телефону 8-495-240-58-99 или написать на **email:** rrc-isi@mail.ru и сообщить об отправке письма с договором.
10. Начать знакомство потенциальных потребителей с РВС-ИПИ и(или) "МЕТАС" технологией.
11. Получить подписанный договор и пакет необходимых документов.
12. Заказать требуемую партию продукции.
13. Получить товар и организовать продажу.
14. Заказать новую партию.

[Скачать образец договора "РВС-ИПИ"](#)

[Скачать сопроводительное письмо "РВС-ИПИ"](#)

[Скачать образец договора Метас](#)

[Скачать сопроводительное письмо Метас](#)

Как заказать товар

1. Определить объем партии, заполнить «Заявку» по форме, предлагаемой ниже.
2. Или заказать партию товара по телефону 8-495-983-00-29.
3. Договориться с менеджером компании о способе доставки товара.
4. Мы выставим счет, согласно Вашей «Заявки» по факсу или e-mail: rrc-isi@mail.ru , mt@mageritec.com
5. Оплатить счет и получить товар.

На сегодняшний день МТ все расчёты с агентами, дилерами и клиентами (конечными потребителями продукции) проводит на территории Российской Федерации по безналичному расчёту. Отпуск товарной продукции осуществляется со склада в Москве. Все отношения между выше указанными субъектами регулируются правом России. Если агент или дилер находятся за пределами РФ, то форма работы оговаривается в каждом случае отдельно.

Дополнительный пакет документов, включающий коммерческое предложение МТ, методики обработки техники и прочее высылаются по электронной почте по Вашему требованию.

Сотрудники «Маджерик Текнолоджис» сделают все возможное для наиболее

эффективной и продуктивной работы своих партнеров. И в свою очередь, для оптимизации нашего рабочего времени и сил, мы просим партнеров внимательно проработать материалы, содержащиеся на сайте компании.